



Vertriebsingenieur (m/w/d) schlüsselfertiger Hochbau für Gesundheitsimmobilien Nord-West

IHR AUFGABENBEREICH

- Sie recherchieren und akquirieren selbstständig regionale Kunden, öffentliche Auftraggeber und Architekten
- Ihr Fokus liegt dabei auf Gebäuden im Gesundheitssektor, u.a. Krankenhäuser, Pflegeheime, Labore etc.
- Sie erweitern und pflegen bestehende strategische Netzwerke und Kooperationen
- Souverän koordinieren Sie das Angebots-/Projektteam und externe Projektbeteiligte, steuern die technische Konzeption und erstellen verantwortlich die Angebotskalkulation
- Sie präsentieren, gestalten und verhandeln auf Entscheider-Ebene ergebnisorientiert bis zum Vertragsabschluss

IHR PROFIL

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium des Bauingenieurwesens, der Architektur, des Wirtschaftsingenieurwesens (Bau) oder einer vergleichbaren Fachrichtung
- Sie verfügen idealerweise über eine mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb oder in der Planung und Errichtung schlüsselfertiger Immobilien
- Solide Grundkenntnisse in der Kalkulation und im Vertragsrecht runden Ihr Profil ab
- Der freundliche, aufgeschlossene, respektvolle und kooperative Umgang mit Kunden, Kollegen sowie externen Projektbeteiligten ist bei Ihnen sehr stark ausgeprägt
- Ihr Auftritt ist dabei souverän, verbindlich, kommunikativ und authentisch
- Sie verfügen über umfangreiches vertriebsorientiertes Wissen und sind sicher in der Anwendung relevanter Gesetze, Regeln, Normen und Richtlinien
- Sie arbeiten strukturiert, kundenorientiert und behalten das Ergebnis stets im Blick

DAS BIETEN WIR IHNEN

- Top Rahmenbedingungen: Es wartet ein unbefristeter Vertrag,

Standort: Düsseldorf

Referenz 2021-0020

Ihre Ansprechpartnerin

Gabi Greweling

Referentin Rekrutierung

karriere.kleusberg.de

+49 2742 955 509

flexible Arbeitszeiten, Urlaubs- und Weihnachtsgeld sowie 30+ Tage Urlaub.

- Positives Arbeitsumfeld: Bei uns profitieren Sie von hellen Arbeitsplätzen und einem Firmenwagen zur privaten Nutzung.
- Vorzüge eines Familienunternehmens: Flache Hierarchien und ein partnerschaftliches Arbeitsklima zeichnen unser Miteinander aus.
- Entwicklungsmöglichkeiten: Wir bieten Ihnen eine fundierte, strukturierte Einarbeitung, Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten sowie regelmäßige Mitarbeitergespräche.
- Das kleine Extra: Neben einer betrieblich subventionierten Altersvorsorge und einer E-Bike-Leasingoption erhalten Sie eine TicketPlus-Guthabekarte und weitere Mitarbeiter Rabatte für u.a. Auto, Wohnen und Mode. Personaldienstleister bitten wir, von Vermittlungsangeboten abzusehen.

KLEUSBERG GmbH & Co. KG • Wisserhof 5 • D-57537 Wissen

Telefon +49 (0)2742 955-0 • Fax +49 (0)2742 955-144 • E-Mail: info@kleusberg.de

Rechtsform Kommanditgesellschaft, Sitz 57537 Wissen, AG Montabaur HRA 3206, USt-IdNr. DE 148005271

Komplementärin KLEUSBERG Komplementär GmbH, Sitz 57537 Wissen, AG Montabaur HRB 3265

Geschäftsführer Stefan Kleusberg (Vors.), Lars Hajicek, Torsten Höfer, Hubert Kleusberg, André Triphaus-Woltermann, Jens Vetter