

Technischer Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) Halleneinbauten

IHR AUFGABENBEREICH

- Ihr Aufgabengebiet umfasst nicht nur den Vertrieb, sondern auch die Planung und die Kalkulation. Sie betreuen Projekte von der Anforderungsermittlung bis zur Auftragserteilung sowie der anschließenden Rechnungslegung.
Im Detail heißt das: Sie sind erster Ansprechpartner für unsere Kunden und internen Fachabteilungen
- Sie sind für die Ermittlung individueller Kundenanforderungen und Bedarfe sowie für die Bestandskundenbetreuung verantwortlich
- Darüber hinaus fällt die Angebotserstellung mit der Nachverfolgung, Vertragsverhandlung sowie die Auftrags erfassung in Ihren Aufgabenbereich
- Sie bilden die vertriebstechnische Schnittstelle in unserem Team und arbeiten eng mit den Kollegen aus dem Projektmanagement und den technischen Abteilungen zusammen
- Weiterhin zählt die Erstellung von Ansichts- und Grundrisszeichnungen zu Ihren Aufgaben
- Bei entsprechender Eignung und Qualifikation kann die Tätigkeit um Einsätze im Außendienst erweitert werden

Standort: Hamburg

Referenz 2022-0052

Ihre Ansprechpartnerin

Gabi Greweling

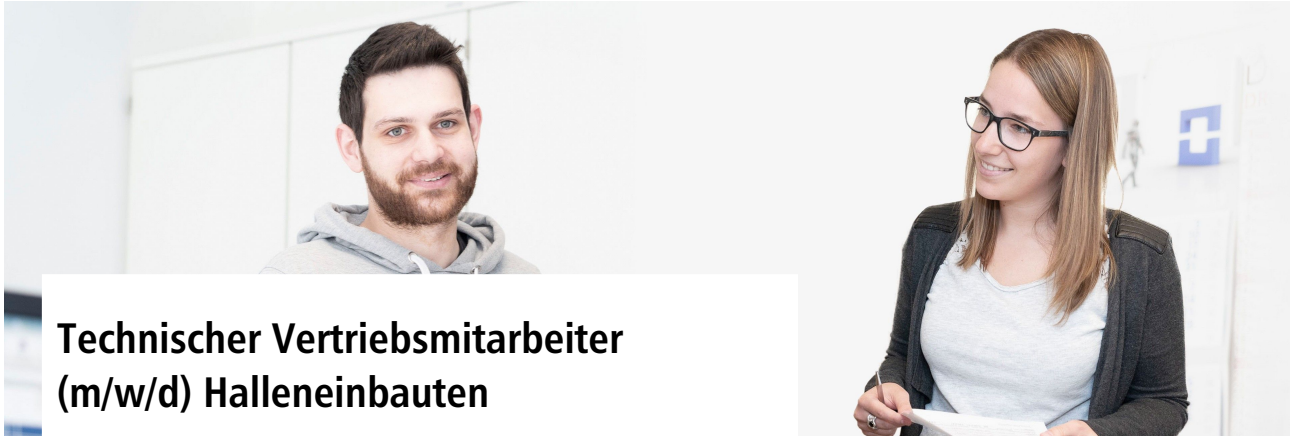
Referentin Rekrutierung

karriere@kleusberg.de

+49 2742 955 509

IHR PROFIL

- Sie haben Ihre technische oder kaufmännische Ausbildung erfolgreich abgeschlossen
- Zusätzlich überzeugen Sie mit erster Vertriebserfahrung im projektorientierten Industriebereich
- Weiterhin verfügen Sie über ein ausgeprägtes technisches Verständnis, welches Ihnen sowohl bei der Lösung von kundenseitigen Problemstellungen als auch in der Zusammenarbeit mit den anderen Fachabteilungen zugutekommt
- Sie sprechen sich sehr gute EDV-Anwenderkenntnisse in MS Office zu. Darüber hinaus hatten Sie idealerweise die Möglichkeit erste Erfahrungen in MS Dynamics NAV und einer CAD-Software zu sammeln
- Sie sind offen, besitzen eine schnelle Auffassungsgabe und sind bereit, sich in neue Aufgabengebiete und Themen einzuarbeiten



Technischer Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) Halleneinbauten

- Weiterhin zeichnen Sie sich durch eine ausgeprägte Kommunikationsstärke und ein sicheres Auftreten aus
- Selbstständige und zielorientierte Arbeitsweise sowie gute Teamarbeit sind für Sie selbstverständlich

DAS BIETEN WIR IHNEN

- Top Rahmenbedingungen: Es wartet ein unbefristeter Vertrag, flexible Arbeitszeiten, Urlaubs- und Weihnachtsgeld sowie 30+ Tage Urlaub.
- Positives Arbeitsumfeld: Bei uns arbeiten Sie an hellen, ergonomischen Arbeitsplätzen und profitieren von kostenlosen Mitarbeiterparkplätzen.
- Vorzüge eines Familienunternehmens: Flache Hierarchien und ein partnerschaftliches Arbeitsklima zeichnen unser Miteinander aus.
- Entwicklungsmöglichkeiten: Wir bieten Ihnen eine fundierte, strukturierte Einarbeitung mit Patenprogramm, Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten sowie regelmäßige Mitarbeitergespräche.
- Das kleine Extra: Neben einer betrieblich subventionierten Altersvorsorge und einer E-Bike-Leasingoption erhalten Sie eine TicketPlus-Guthabekarte und weitere Mitarbeiterrabatte für u.a. Auto, Wohnen und Mode. Personaldienstleister bitten wir, von Vermittlungsangeboten abzusehen.