# Bauingenieur / Architekt (m/w/d) mit Vertriebserfahrung

Standort: Remseck am Neckar

Referenz 2024-0027

## IHR AUFGABENBEREICH

- Sie recherchieren, akquirieren und beraten eigenständig regionale Kunden aus der Industrie, öffentliche Auftraggeber und Architekten in der Region Baden-Württemberg
- Ihr Fokus liegt dabei auf schlüsselfertigen Bürogebäuden, Kindergärten und Schulen für öffentliche und gewerbliche Auftraggeber oder Investoren
- Sie erweitern und pflegen bestehende strategische Netzwerke und Kooperationen
- Souverän koordinieren Sie das Angebots-/Projektteam und externe Projektbeteiligte, steuern die technische Konzeption und erstellen verantwortlich die Angebotskalkulation
- Sie präsentieren, gestalten und verhandeln auf Entscheider-Ebene ergebnisorientiert bis zum Vertragsabschluss
- Des Weiteren nehmen Sie an Fachmessen und Veranstaltungen teil und erweitern Ihr Netzwerk mit Bauherren, Architekten und Planungsbüros kontinuierlich
- Die Beobachtung und Analyse des Marktes bildet die Basis für Ihr Handeln

## IHR PROFIL

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium des Bauingenieurwesens, der Architektur, des Wirtschaftsingenieurwesens (Bau) oder einer vergleichbaren Fachrichtung
- Sie verfügen über mindestens 3 - 5 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb oder in der Planung und Errichtung schlüsselfertiger Immobilien
- Solide Grundkenntnisse in der Kalkulation und im Vertragsrecht runden Ihr Profil ab
- Der freundliche, aufgeschlossene, respektvolle und kooperative Umgang mit Kunden, Kollegen sowie externen Projektbeteiligten ist bei Ihnen sehr stark ausgeprägt
- Ihr Auftritt ist dabei souverän, verbindlich, kommunikativ und authentisch
- Sie verfügen über umfangreiches vertriebsorientiertes Wissen und sind sicher in der Anwendung relevanter Gesetze, Regeln,

### Ihre Ansprechpartnerin

Christiane Fölster
Referentin Rekrutierung
karriere@kleusberg.de
+49 2742 955 396

# Bauingenieur / Architekt (m/w/d) mit Vertriebserfahrung

Normen und Richtlinien
- Sie arbeiten strukturiert, kundenorientiert und behalten das Ergebnis stets im Blick

## DAS BIETEN WIR IHNEN

- Top Rahmenbedingungen: Es erwartet Sie ein unbefristeter Vertrag, flexible Arbeitszeiten, mobiles Arbeiten/ Home-Office (bis zu 3 Tagen möglich), Urlaubs- und Weihnachtsgeld sowie 30+ Tage Urlaub.
- Positives Arbeitsumfeld: Bei uns profitieren Sie von hellen Arbeitsplätzen, kostenlosen Mitarbeiterparkplätzen und einem Firmenwagen zur privaten Nutzung.
- Vorzüge eines Familienunternehmens: Flache Hierarchien und ein partnerschaftliches Arbeitsklima zeichnen unser Miteinander aus.
- Eine fundierte, strukturierte Einarbeitung, Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten sowie regelmäßige Mitarbeitergespräche.
- Das kleine Extra: Neben einer betrieblich subventionierten Altersvorsorge, Vermögenswirksame Leistungen und einer E-Bike-Leasingoption, erhalten Sie eine Ticket Plus City Karte (44 Euro pro Monat) und Corporate Benefits. Aus Gründen der besseren Lesbarkeit wird auf die gleichzeitige Verwendung der Sprachformen männlich, weiblich und divers (m/w/d) verzichtet. Sämtliche Personenbezeichnungen gelten gleichermaßen für alle Geschlechter. Personaldienstleister bitten wir, von Vermittlungsangeboten abzusehen.

KLEUSBERG GmbH & Co. KG • Wisserhof 5 • D-57537 Wissen
Telefon +49 (0)2742 955-0 • Fax +49 (0)2742 955-144 • E-Mail: info@kleusberg.de
Rechtsform Kommanditgesellschaft, Sitz 57537 Wissen, AG Montabaur HRA 3206, USt-IdNr. DE 148005271
Komplementärin KLEUSBERG Komplementär GmbH, Sitz 57537 Wissen, AG Montabaur HRB 3265
Geschäftsführer Lars Hajicek, Oliver Hartmann, Torsten Höfer, Torsten Schierbaum