

Accountmanager (m/w/d) Handelspartner

IHR AUFGABENBEREICH

- Wir suchen für die Erweiterung unseres Teams eine motivierte Persönlichkeit für folgende Tätigkeiten im Projektgeschäft:Zentrale:r Ansprechpartner:in für alle bestehenden und zukünftigen Handelspartner im Bereich Halleneinbauten
- Vertragsverhandlungen mit Händlern über die Leistungen
- Strategische Betreuung des Handelsgeschäfts
- Koordination der Schnittstellen wie Marketingabteilung oder zum Vertriebsteam etc.
- Strategische Betreuung, Pflege und Ausbau der Bestandshändler
- Reporting gegenüber der Verkaufsleitung
- Regelmäßige Besuche und Schulungen der Händler sowie Vertriebsunterstützung der Händler bei Kunden

IHR PROFIL

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung mit ausgeprägtem technischen Verständnis oder abgeschlossene technische Ausbildung mit kaufmännischem Verständnis
- Mehrjährige einschlägige Berufserfahrung im Vertrieb über ein Händlernetz; Branchenkenntnisse sind von Vorteil
- Strukturierte und eigenständige Arbeitsweise
- Hohe Kommunikationsstärke gepaart mit einem sicheren und seriösen Auftreten
- Sehr gute EDV-Anwenderkenntnisse in MS Office (Excel, Word und PowerPoint) und gängigen ERP-Systemen
- Kostenbewusstsein sowie ausgeprägte Fähigkeit Probleme zu lösen
- Sehr gute Deutschkenntnisse

DAS BIETEN WIR IHNEN

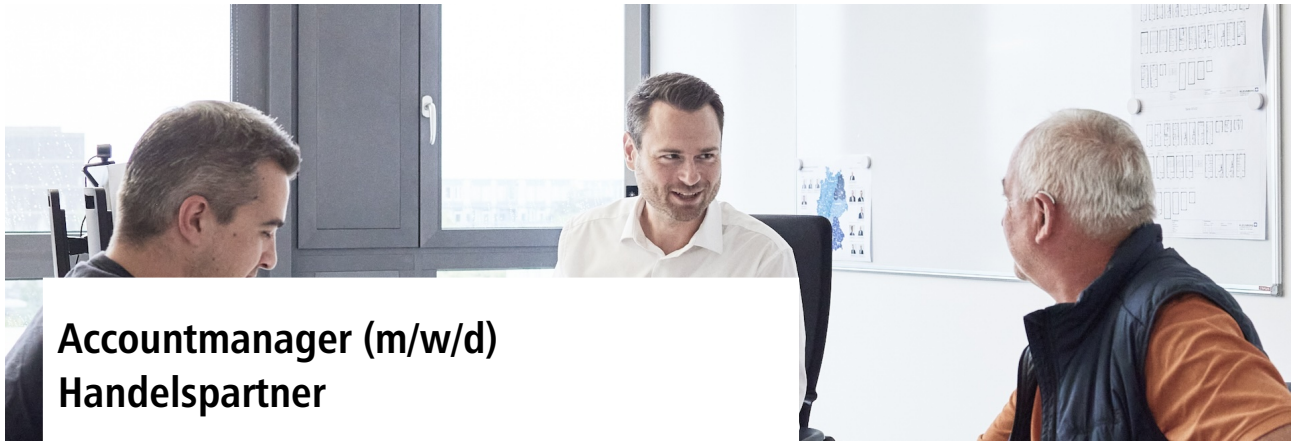
- Top Rahmenbedingungen: Es erwartet Sie ein unbefristeter Vertrag, flexible Arbeitszeiten, mobiles Arbeiten/Home-Office möglich, Urlaubs- und Weihnachtsgeld sowie 30+ Tage Urlaub.

Standort: Bundesweit, Wissen-
Wisserhof

Referenz 2024-0060

Ihre Ansprechpartnerin

Gabi Greweling
Referentin Rekrutierung
karriere@kleusberg.de
+49 2742 955 509



Accountmanager (m/w/d) Handelspartner

- **Positives Arbeitsumfeld:** Bei uns arbeiten Sie an hellen, ergonomischen Arbeitsplätzen und profitieren von kostenlosen Mitarbeiterparkplätzen, einem modernen Betriebsrestaurant und einem Firmenwagen zur privaten Nutzung.
- **Vorzüge eines Familienunternehmens:** Flache Hierarchien und ein partnerschaftliches Arbeitsklima zeichnen unser Miteinander aus.
- **Eine fundierte, strukturierte Einarbeitung, Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten** sowie regelmäßige Mitarbeitergespräche.
- **Das kleine Extra:** Neben einer betrieblich subventionierten Altersvorsorge, Vermögenswirksamen Leistungen und einer E-Bike-Leasingoption, erhalten Sie eine Ticket Plus City Karte (44 Euro pro Monat) und Corporate Benefits. Personaldienstleister bitten wir, von Vermittlungsangeboten abzusehen.