



TECHNISCHER VERTRIEBSMITARBEITER (M/W/D) IM AUSSENDIENST

IHR AUFGABENBEREICH

- Sie sind direkter Ansprechpartner für unsere Kunden und Interessenten aus Industrie und Kommunen sowie Architekten.
- Ihr Fokus liegt dabei auf temporären Bürogebäuden, Kindergärten, Schulen und Wohnunterkünften.
- Sie sind für die Ermittlung individueller Kundenanforderungen und Bedarfe sowie für die Bestandskundenbetreuung verantwortlich.
- Darüber hinaus fällt die Unterstützung bei der Angebotserstellung mit Nachverfolgung, Vertragsverhandlung sowie die technische Klärung in Ihren Aufgabenbereich.
- Sie bilden die vertriebstechnische Schnittstelle in unserem Team und arbeiten eng mit den Kollegen aus dem Vertriebsinnendienst, Projektmanagement und den technischen Abteilungen zusammen.
- Weiterhin zählen die technische Vorklärung sowie Vorbereitung der Angebotserstellung zu Ihren Aufgaben.
- Regelmäßige Einsätze im Außendienst sind vorausgesetzt.

IHR PROFIL

- Sie verfügen über eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung.
- Zusätzlich überzeugen Sie mit Vertriebserfahrung im Bauwesen, gerne mit Kenntnissen in der VOB.
- Weiterhin verfügen Sie über ein ausgeprägtes technisches Verständnis, welches Ihnen sowohl bei der Lösung von kundenseitigen Problemstellungen als auch

TECHNISCHER VERTRIEBSMITARBEITER (M/W/D) IM AUSSENDIENST

in der Zusammenarbeit mit den anderen Fachabteilungen zugutekommt.

- Sie sprechen sich sehr gute EDV-Anwenderkenntnisse in MS Office zu. Darüber hinaus hatten Sie idealerweise die Möglichkeit erste Erfahrungen in MS Dynamics NAV und einer CAD-Software zu sammeln.
- Sie sind offen, besitzen eine schnelle Auffassungsgabe und sind bereit, sich in neue Aufgabengebiete und Themen einzuarbeiten.
- Weiterhin zeichnen Sie sich durch eine ausgeprägte Kommunikationsstärke und ein sicheres Auftreten aus.
- Selbstständige und zielorientierte Arbeitsweise sowie gute Teamarbeit sind für Sie selbstverständlich.

DAS BIETEN WIR IHNEN

- Top Rahmenbedingungen: Es erwartet Sie ein unbefristeter Vertrag, flexible Arbeitszeiten, mobiles Arbeiten / Home-Office möglich, Urlaubs- und Weihnachtsgeld sowie 30+ Tage Urlaub.
- Positives Arbeitsumfeld: Bei uns arbeiten Sie an hellen, ergonomischen Arbeitsplätzen.
- Vorzüge eines Familienunternehmens: Flache Hierarchien und ein partnerschaftliches Arbeitsklima zeichnen unser Miteinander aus.
- Eine fundierte, strukturierte Einarbeitung mit Patenprogramm, Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten sowie regelmäßige Mitarbeitergespräche.
- Das kleine Extra: Neben einer betrieblich subventionierten Altersvorsorge, vermögenswirksamen Leistungen und Bikeleasing, erhalten Sie eine Ticket Plus City Karte (44 Euro pro Monat) sowie Zugang zum Rabattsystem Corporate Benefits.

Ihre Ansprechpartnerin

Gabi Greweling

Referentin Rekrutierung

+49 2742 955 509

karriere@kleusberg.de

Standort

München

Referenz

2024-0105