



## TECHNISCHER VERTRIEBSMITARBEITER (M/W/D) IM AUSSENDIENST

### IHR AUFGABENBEREICH

- Sie sind direkter Ansprechpartner für unsere Kunden und Interessenten aus Industrie und Kommunen sowie Architekten.
- Ihr Fokus liegt dabei auf temporären Bürogebäuden, Kindergärten, Schulen und Wohnunterkünften.
- Sie sind für die Ermittlung individueller Kundenanforderungen und Bedarfe sowie für die Bestandskundenbetreuung verantwortlich.
- Darüber hinaus fällt die Unterstützung bei der Angebotserstellung mit Nachverfolgung, Vertragsverhandlung sowie die technische Klärung in Ihren Aufgabenbereich.
- Sie bilden die vertriebstechnische Schnittstelle in unserem Team und arbeiten eng mit den Kollegen aus dem Vertriebsinnendienst, Projektmanagement und den technischen Abteilungen zusammen.
- Weiterhin zählen die technische Vorklärung sowie Vorbereitung der Angebotserstellung zu Ihren Aufgaben.
- Regelmäßige Einsätze im Außendienst sind vorausgesetzt.

### IHR PROFIL

- Sie verfügen über eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung.
- Zusätzlich überzeugen Sie mit Vertriebserfahrung im Bauwesen, gerne mit Kenntnissen in der VOB.
- Weiterhin verfügen Sie über ein ausgeprägtes technisches Verständnis, welches Ihnen sowohl bei der Lösung von kundenseitigen Problemstellungen als auch

## TECHNISCHER VERTRIEBSMITARBEITER (M/W/D) IM AUSSENDIENST

in der Zusammenarbeit mit den anderen Fachabteilungen zugutekommt.

- Sie sprechen sich sehr gute EDV-Anwenderkenntnisse in MS Office zu. Darüber hinaus hatten Sie idealerweise die Möglichkeit erste Erfahrungen in MS Dynamics NAV und einer CAD-Software zu sammeln.
- Sie sind offen, besitzen eine schnelle Auffassungsgabe und sind bereit, sich in neue Aufgabengebiete und Themen einzuarbeiten.
- Weiterhin zeichnen Sie sich durch eine ausgeprägte Kommunikationsstärke und ein sicheres Auftreten aus.
- Selbstständige und zielorientierte Arbeitsweise sowie gute Teamarbeit sind für Sie selbstverständlich.

## DAS BIETEN WIR IHNEN

- Top Rahmenbedingungen: Es erwartet Sie ein unbefristeter Vertrag, flexible Arbeitszeiten, mobiles Arbeiten / Home-Office möglich, Urlaubs- und Weihnachtsgeld sowie 30+ Tage Urlaub.
- Positives Arbeitsumfeld: Bei uns arbeiten Sie an hellen, ergonomischen Arbeitsplätzen.
- Vorzüge eines Familienunternehmens: Flache Hierarchien und ein partnerschaftliches Arbeitsklima zeichnen unser Miteinander aus.
- Eine fundierte, strukturierte Einarbeitung mit Patenprogramm, Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten sowie regelmäßige Mitarbeitergespräche.
- Das kleine Extra: Neben einer betrieblich subventionierten Altersvorsorge, vermögenswirksamen Leistungen und Bikeleasing, erhalten Sie eine Ticket Plus City Karte (44 Euro pro Monat) sowie Zugang zum Rabattsystem Corporate Benefits.

### Ihre Ansprechpartnerin

**Gabi Greweling**

Referentin Rekrutierung

+49 2742 955 509

karriere@kleusberg.de

### Standort

München

### Referenz

2024-0105