



TECHNISCHER VERTRIEBSMITARBEITER (M/W/D) IM INNENDIENST

IHR AUFGABENBEREICH

- Umfassende Beratung der Kunden und Interessenten im Vertriebsgebiet, vorwiegend durch telefonische Beratung, im Einzelfall auch durch Kundenbesuche.
- Kalkulation und Erstellung bedarfsgerechter Angebote und Grundrisszeichnungen.
- Technische Klärung der Angebots- und Auftragsinhalte.
- Angebotsverfolgung und – in Abstimmung mit der Vertriebsleitung – Auftragsverhandlung und Auftragsabwicklung.
- Enge Zusammenarbeit mit unserem Außendienst, unseren Bau- und Projektleitern sowie weiteren internen Fachabteilungen.
- Koordination von Nachunternehmern.
- Eigenverantwortliche Projektüberwachung und Kundenbetreuung.
- Stammdaten- und Kontaktpflege sowie allgemeiner Schriftverkehr.

IHR PROFIL

- Sie haben eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung und besitzen idealerweise bereits Berufserfahrung im Vertriebsinnendienst oder Customer Service.
- Sie bringen technisches Verständnis und Interesse mit und haben Spaß daran, sich in anspruchsvolle Themenfelder reinzudenken.
- Sie verfügen über eine natürliche Kundenorientierung und ausgeprägte Kommunikationsfähigkeiten.
- Sie arbeiten strukturiert, sind ehrgeizig sowie ergebnis- und lösungsorientiert.

TECHNISCHER VERTRIEBSMITARBEITER (M/W/D) IM INNENDIENST

- Sie sind routiniert im Umgang mit gängigen Office-Tools und bringen idealerweise Kenntnisse in NAV und AutoCAD mit.
- Ausgezeichnete Deutschkenntnisse in Wort und Schrift runden Ihr Profil ab.

DAS BIETEN WIR IHNEN

- Ein unbefristeter Vertrag, flexible Arbeitszeiten, die Möglichkeit zum mobilen Arbeiten sowie 30+ Tage Urlaub.
- Vorzüge eines Familienunternehmens: Flache Hierarchien, sichere Arbeitsplätze und ein partnerschaftliches Arbeitsklima zeichnen unser Miteinander aus.
- Eine fundierte, strukturierte Einarbeitung mit Patenprogramm.
- Individuelle Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten.
- Eine Ticket Plus City Karte, auf die wir zusätzlich zu Ihrem Gehalt jeden Monat einen festen Betrag von 44€ überweisen.
- Zugang zum KLEUSBERG Corporate Benefits-Portal mit Rabatt-Angeboten von über 1.500 Marken.
- Eine betrieblich subventionierte Altersvorsorge.
- Vermögenswirksame Leistungen.
- Bikeleasing.

Top Rahmenbedingungen. Es erwartet Sie:

Ihre Ansprechpartnerin

Gabi Greweling

Referentin Rekrutierung

+49 2742 955 509

karriere@kleusberg.de

Standort

München

Referenz

2024-0111