



VERTRIEBSINGENIEUR (M/W/D) SCHLÜSSELFERTIGER HOCHBAU (MODULARES BAUEN)

IHR AUFGABENBEREICH

Wir suchen Sie zur Verstärkung unseres bestehenden Vertriebsteams:

- Sie recherchieren, akquirieren und beraten eigenständig regionale Kunden aus der Industrie, öffentliche Auftraggeber und Architekten in der Region Bayern.
- Ihr Fokus liegt dabei auf schlüsselfertigen Bürogebäuden, Kindergärten und Schulen für öffentliche und gewerbliche Auftraggeber oder Investoren.
- Sie erweitern und pflegen bestehende strategische Netzwerke und Kooperationen.
- Souverän koordinieren Sie das Angebots-/Projektteam und steuern die technische Konzeption sowie externe Projektbeteiligte.
- Sie präsentieren, gestalten und verhandeln auf Entscheider-Ebene ergebnisorientiert bis zum Vertragsabschluss.
- Des Weiteren nehmen Sie an Fachmessen und Veranstaltungen teil und erweitern Ihr Netzwerk mit Bauherren, Architekten und Planungsbüros kontinuierlich.
- Die Beobachtung und Analyse des Marktes bilden die Basis für Ihr Handeln.

IHR PROFIL

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium des Bauingenieurwesens, der Architektur, des Wirtschaftsingenieurwesens (Bau) oder einer vergleichbaren Fachrichtung.
- Sie verfügen über mindestens 3 bis 5 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb oder in der Planung und Errichtung schlüsselfertiger Immobilien.
- Idealerweise können Sie eigenständig Projektentwürfe erstellen.
- Solide Kenntnisse in der Kalkulation / Kostenschätzung und im Vertragsrecht runden

VERTRIEBSINGENIEUR (M/W/D) SCHLÜSSELFERTIGER HOCHBAU (MODULARES BAUEN)

Ihr Profil ab.

- Der freundliche, aufgeschlossene, respektvolle und kooperative Umgang mit Kunden, Kollegen sowie externen Projektbeteiligten ist bei Ihnen sehr stark ausgeprägt.
- Ihr Auftritt ist dabei souverän, verbindlich, kommunikativ und authentisch.
- Sie verfügen über umfangreiches vertriebsorientiertes Wissen und sind sicher in der Anwendung relevanter Gesetze, Regeln, Normen und Richtlinien.
- Sie arbeiten strukturiert und kundenorientiert und behalten das Ergebnis stets im Blick.
- Ihre Deutschkenntnisse bewegen sich auf muttersprachlichem Niveau (C1/C2).

DAS BIETEN WIR IHNEN

- Top-Rahmenbedingungen: Es erwartet Sie ein unbefristeter Vertrag, flexible Arbeitszeiten, mobiles Arbeiten/ Home-Office, Urlaubs- und Weihnachtsgeld sowie 30+ Tage Urlaub.
- Positives Arbeitsumfeld: Bei uns profitieren Sie von hellen Arbeitsplätzen, kostenlosen Mitarbeiterparkplätzen und einem Firmenwagen zur privaten Nutzung.
- Vorzüge eines Familienunternehmens: Flache Hierarchien und ein partnerschaftliches Arbeitsklima zeichnen unser Miteinander aus.
- Eine fundierte, strukturierte Einarbeitung, Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten sowie regelmäßige Mitarbeitergespräche.
- Das kleine Extra: Neben einer betrieblich subventionierten Altersvorsorge, vermögenswirksamen Leistungen und Bikeleasing erhalten Sie eine Ticket Plus City Karte (44 Euro pro Monat) sowie Einkaufsvergünstigungen über Corporate Benefits.

Ihre Ansprechpartnerin

Christiane Fölster

Referentin Rekrutierung

+49 2742 955 396

karriere@kleusberg.de

Standort

München

Referenz

2025-0024