



TECHNISCHER VERTRIEBSMITARBEITER (M/W/D) IM INNENDIENST

IHR AUFGABENBEREICH

- Umfassende Beratung der Kunden und Interessenten im Vertriebsgebiet, vorwiegend durch telefonische Beratung, im Einzelfall auch durch Kundenbesuche.
- Kalkulation und Erstellung bedarfsgerechter Angebote und Grundrisszeichnungen.
- Technische Klärung der Angebots- und Auftragsinhalte.
- Angebotsverfolgung und – in Abstimmung mit der Vertriebsleitung – Auftragsverhandlung und Auftragsabwicklung.
- Enge Zusammenarbeit mit unserem Außendienst, unseren Bau- und Projektleitern sowie weiteren internen Fachabteilungen.
- Koordination von Nachunternehmern.
- Eigenverantwortliche Projektüberwachung und Kundenbetreuung.
- Stammdaten- und Kontaktpflege sowie allgemeiner Schriftverkehr.

IHR PROFIL

- Sie haben eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung und besitzen idealerweise bereits Berufserfahrung im Vertriebsinnendienst oder Customer Service.
- Sie bringen technisches Verständnis und Interesse mit und haben Spaß daran, sich in anspruchsvolle Themenfelder reinzudenken.
- Sie verfügen über eine natürliche Kundenorientierung und ausgeprägte Kommunikationsfähigkeiten.

TECHNISCHER VERTRIEBSMITARBEITER (M/W/D) IM INNENDIENST

- Sie arbeiten strukturiert, sind ehrgeizig sowie ergebnis- und lösungsorientiert.
- Sie sind routiniert im Umgang mit gängigen Office-Tools und bringen idealerweise Kenntnisse in NAV und AutoCAD mit.
- Ausgezeichnete Deutschkenntnisse in Wort und Schrift runden Ihr Profil ab.

DAS BIETEN WIR IHNEN

- Top Rahmenbedingungen: Es erwartet Sie ein unbefristeter Vertrag, flexible Arbeitszeiten, mobiles Arbeiten / Home-Office
- Urlaubs- und Weihnachtsgeld sowie 30+ (zusätzlich 24.12. und 31.12.) Tage Urlaub.
- Positives Arbeitsumfeld: Bei uns arbeiten Sie an hellen, ergonomischen Arbeitsplätzen und profitieren von kostenlosen Mitarbeiterparkplätzen sowie einem modernen Betriebsrestaurant.
- Vorzüge eines Familienunternehmens: Flache Hierarchien und ein partnerschaftliches Arbeitsklima zeichnen unser Miteinander aus.
- Eine fundierte, strukturierte Einarbeitung mit Patenprogramm, Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten sowie regelmäßige Mitarbeitergespräche.
- Das kleine Extra: Neben einer betrieblich subventionierten Altersvorsorge, Vermögenswirksamen Leistungen und Bikeleasing, erhalten Sie eine Ticket Plus City Karte (50 Euro pro Monat) sowie den Zugang zu Corporate Benefits.

Ihre Ansprechpartnerin

Gabi Greweling

Referentin Rekrutierung

+49 2742 955 509

karriere@kleusberg.de

Standort

München

Referenz

2025-0085