

VERTRIEBSINGENIEUR (M/W/D) SCHLÜSSELFERTIGER HOLZBAU (MODULARES BAUEN) BERLIN-BRANDENBURG

RAUM FÜR VERANTWORTUNG:

Wir suchen Sie zur Verstärkung des Vertriebsteams in Berlin Adlershof:

- Sie recherchieren, akquirieren und beraten eigenständig regionale Kunden aus der Industrie, öffentliche Auftraggeber und Architekten in der Region Berlin und Brandenburg.
- Ihr Fokus liegt dabei auf schlüsselfertigen Bürogebäuden, Kindergärten und Schulen für öffentliche und gewerbliche Auftraggeber oder Investoren in Holzbauweise.
- Sie sind aktiver Treiber für die Vertriebsarbeit sowie Inputgeber für die zukünftige Vertriebsstrategie des Holzbaus.
- Sie erweitern und pflegen bestehende strategische Netzwerke und Kooperationen.
- Souverän koordinieren Sie das Angebots-/Projektteam und externe Projektbeteiligte, steuern die technische Konzeption und verantworten die Angebotskalkulation.
- Sie präsentieren, gestalten und verhandeln auf Entscheiderebene ergebnisorientiert bis zum Vertragsabschluss.
- Des Weiteren nehmen Sie an Fachmessen und Veranstaltungen teil und erweitern Ihr Netzwerk mit Bauherren, Architekten und Planungsbüros kontinuierlich.
- Die Beobachtung und Analyse des Marktes bilden die Basis für Ihr Handeln.

RAUM FÜR IHRE STÄRKEN:

 Erfolgreich abgeschlossenes Studium der Architektur, des Bauingenieurwesens, des Wirtschaftsingenieurwesens (Bau) oder der Holztechnik oder eine Ausbildung im



VERTRIEBSINGENIEUR (M/W/D) SCHLÜSSELFERTIGER HOLZBAU (MODULARES BAUEN) BERLIN-BRANDENBURG

Bereich der Bautechnik.

- Sie verfügen über mindestens 3 bis 5 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb schlüsselfertiger Immobilien und bringen Begeisterung für modulares Bauen mit.
- Solide Grundkenntnisse in der Kalkulation und im Vertragsrecht runden Ihr Profil ab.
- Der freundliche, aufgeschlossene, respektvolle und kooperative Umgang mit Auftraggebern, Kollegen sowie externen Projektbeteiligten ist selbstverständlich für Sie.
- Ihr Auftritt ist souverän, verbindlich, kommunikativ und authentisch.
- Sie verfügen über umfangreiches vertriebsorientiertes Wissen und sind sicher in der Anwendung relevanter Gesetze, Regeln, Normen und Richtlinien.
- Sie arbeiten strukturiert, kundenorientiert und behalten das Ergebnis stets im Blick.
- Ihre Deutschkenntnisse bewegen sich auf muttersprachlichem Niveau (C1/C2) und Sie bringen Reisebereitschaft in der Vertriebsregion sowie zu unserer Produktion in Kabelsketal-Dölbau (Raum Halle/Leipzig) mit.

RAUM FÜR WERTSCHÄTZUNG:

- Top-Rahmenbedingungen: Es erwartet Sie ein unbefristeter Vertrag, flexible Arbeitszeiten, mobiles Arbeiten / Home-Office möglich, Urlaubs- und Weihnachtsgeld sowie 30+ Tage Urlaub.
- Positives Arbeitsumfeld: Bei uns profitieren Sie von hellen, ergonomischen Arbeitsplätzen, kostenlosen Mitarbeiterparkplätzen und einem Firmenwagen zur privaten Nutzung.
- Vorzüge eines Familienunternehmens: Flache Hierarchien und ein partnerschaftliches Arbeitsklima zeichnen unser Miteinander aus.
- Eine fundierte, strukturierte Einarbeitung, Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten sowie regelmäßige Mitarbeitergespräche.
- Das kleine Extra: Neben einer betrieblich subventionierten Altersvorsorge, vermögenswirksamen Leistungen und Bikeleasing erhalten Sie eine Ticket-Plus-City-Karte (50 Euro pro Monat) sowie Einkaufsvergünstigungen über Corporate Benefits und ein Employee-Assistance-Programm (EAP).

Ihre Ansprechpartnerin

Christiane Fölster

Referentin Rekrutierung

+49 2742 955 396 karriere@kleusberg.de Standort

Berlin

Referenz

2025-0115