



## **VERTRIEBSINGENIEUR (M/W/D) SCHLÜSSELFERTIGER HOLZBAU (MODULARES BAUEN) REGION RHEIN-MAIN**

### **RAUM FÜR VERANTWORTUNG:**

Wir suchen Sie zur Verstärkung des Vertriebsteams für die Region Rhein-Main:

- Sie recherchieren, akquirieren und beraten eigenständig regionale Kunden aus der Industrie, öffentliche Auftraggeber und Architekten in der Region Rhein-Main.
- Ihr Fokus liegt dabei auf schlüsselfertigen Bürogebäuden, Kindergärten und Schulen für öffentliche und gewerbliche Auftraggeber oder Investoren in Holzbauweise.
- Sie sind aktiver Treiber für die Vertriebsarbeit sowie Inputgeber für die zukünftige Vertriebsstrategie des Holzbaus.
- Sie erweitern und pflegen bestehende strategische Netzwerke und Kooperationen.
- Souverän koordinieren Sie das Angebots-/Projektteam und externe Projektbeteiligte, steuern die technische Konzeption und verantworten die Angebotskalkulation.
- Sie präsentieren, gestalten und verhandeln auf Entscheidungsebene ergebnisorientiert bis zum Vertragsabschluss.
- Des Weiteren nehmen Sie an Fachmessen und Veranstaltungen teil und erweitern Ihr Netzwerk mit Bauherren, Architekten und Planungsbüros kontinuierlich.
- Die Beobachtung und Analyse des Marktes bilden die Basis für Ihr Handeln.

### **RAUM FÜR IHRE STÄRKEN:**

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium der Architektur, des Bauingenieurwesens, des Wirtschaftsingenieurwesens (Bau) oder der Holztechnik oder eine Ausbildung im Bereich der Bautechnik.

---

**VERTRIEBSINGENIEUR (M/W/D) SCHLÜSSELFERTIGER HOLZBAU (MODULARES BAUEN) REGION RHEIN-MAIN**

- Sie verfügen über mindestens 3 bis 5 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb schlüsselfertiger Immobilien und bringen Begeisterung für modulares Bauen mit.
- Solide Grundkenntnisse in der Kalkulation und im Vertragsrecht runden Ihr Profil ab.
- Der freundliche, aufgeschlossene, respektvolle und kooperative Umgang mit Auftraggebern, Kollegen sowie externen Projektbeteiligten ist selbstverständlich für Sie.
- Ihr Auftritt ist souverän, verbindlich, kommunikativ und authentisch.
- Sie verfügen über umfangreiches vertriebsorientiertes Wissen und sind sicher in der Anwendung relevanter Gesetze, Regeln, Normen und Richtlinien.
- Sie arbeiten strukturiert, kundenorientiert und behalten das Ergebnis stets im Blick.
- Ihre Deutschkenntnisse bewegen sich auf muttersprachlichem Niveau (C1/C2) und Sie bringen Reisebereitschaft in der Vertriebsregion sowie zu unseren Standorten in Berlin und Kabelsketal-Dölbau (Raum Halle/Leipzig) mit.
- Ihr Wohnort befindet sich idealerweise im Raum Frankfurt/Main.

**VERTRIEBSINGENIEUR (M/W/D) SCHLÜSSELFERTIGER HOLZBAU (MODULARES BAUEN) REGION RHEIN-MAIN**

## **RAUM FÜR WERTSCHÄTZUNG:**

- Unbefristeter Arbeitsvertrag
- moderner Arbeitsplatz, flexible Arbeitszeiten, Möglichkeit zum mobilen Arbeiten, kurze Entscheidungswege und ein offenes, kollegiales Arbeitsumfeld
- 30 Urlaubstage, zusätzlich bezahlte Freistellung an Heiligabend und Silvester sowie freie Tage an Brückentagen
- Sonderurlaub bei besonderen Lebensereignissen
- Elternzeit in allen Bereichen und Funktionen möglich
- Employee Assistance Program (EAP) – kostenlose Beratung bei privaten Herausforderungen
- Attraktives Gehalt inkl. Weihnachts- und Urlaubsgeld
- Ansprechender Firmenwagen zur Privatnutzung
- Zusätzliche freiwillige Erfolgsbeteiligung am Unternehmenserfolg
- Regelmäßige Lohnanpassungen zur Abfederung der Inflation
- Monatlich 50 € steuerfrei als Tank- oder Einkaufsgutschein
- Vermögenswirksame Leistungen (VL) und bezuschusste Altersvorsorge
- Corporate Benefits – exklusive Mitarbeiterrabatte bei vielen Marken
- E-Bike-Leasing
- Kostenfreie Mitarbeiterparkplätze & E-Ladestationen
- Strukturierte Einarbeitung mit Patenprogramm, Weiterbildungsmöglichkeiten und echte Perspektiven für Ihre fachliche und persönliche Weiterentwicklung
- Regelmäßige Feedback- und Entwicklungsgespräche
- starkes Team, das sich unterstützt, respektvoll zusammenarbeitet und eine vertrauensvolle Atmosphäre lebt
- Regelmäßige Firmenfeiern und Teamaktionen

Stabilität & Zukunft – sicher arbeiten im Familienunternehmen  
Faire Vergütung & attraktive Extras – mehr als nur ein Gehalt  
Entwicklung, Förderung und Teamkultur – wir stärken Ihre Stärken

### **Ihre Ansprechpartnerin**

**Christiane Fölster**

Referentin Rekrutierung

+49 2742 955 396

karriere@kleusberg.de

### **Standort**

Rhein - Main

### **Referenz**

2025-0123