



MITARBEITER (M/W/D) VERTRIEBSINNENDIENST & TELEFONAKQUISITION (MODULARES BAUEN)

RAUM FÜR VERANTWORTUNG:

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir eine kommunikationsstarke, organisierte und engagierte Persönlichkeit für den Vertriebsinnendienst mit Fokus auf Telefonakquisition.

- Aktive Telefonakquise (Kaltakquise) zur Gewinnung neuer Kunden und zur Terminvereinbarung für unsere Vertriebsingenieure.
- Erstkontakt für eingehende Anfragen per Telefon und E-Mail.
- Vor- und Nachbereitung von Messeauftritten, inkl. Organisation von Unterlagen und Nachverfolgung von Leads, Zusammenarbeit mit dem Marketing.
- Pflege und Aktualisierung unseres CRM-Systems.
- Aftersales-Betreuung unserer Bestandskunden zur Sicherstellung langfristiger Zufriedenheit.
- Vorbereitung und Aktualisierung von Kunden- und Potenziallisten.
- Administrative Unterstützung des Vertriebsaußendienstes, z. B. bei Terminplanung, Dokumentenerstellung und Angebotsvorbereitung.
- Unterstützung des Ausschreibungsmanagements bei der Recherche und Identifizierung relevanter Bauprojekte.

RAUM FÜR IHRE STÄRKEN:

- Abgeschlossene kfm. Ausbildung mit technischem Interesse oder technische Ausbildung mit kaufmännischen Erfahrungen.

MITARBEITER (M/W/D) VERTRIEBSINNENDIENST & TELEFONAKQUISITION (MODULARES BAUEN)

- Erfahrung im Vertriebsinnendienst und in der Telefonakquise.
- Ausgeprägte Kommunikations- und Kontaktstärke.
- Strukturierte, zuverlässige und selbstständige Arbeitsweise.
- Interesse, Veränderungsprozesse mitzugestalten.
- Sicherer Umgang mit CRM-Systemen sowie MS Office.
- Hohe Motivation, Teamfähigkeit und Serviceorientierung.
- Freundliches, verbindliches Auftreten am Telefon.
- Deutschkenntnisse in Wort und Schrift auf muttersprachlichem Niveau (C1/C2).

RAUM FÜR WERTSCHÄTZUNG:

- Top-Rahmenbedingungen: Es erwartet Sie ein unbefristeter Vertrag, flexible Arbeitszeiten, mobiles Arbeiten / Homeoffice, Urlaubs- und Weihnachtsgeld sowie 30+ (zusätzlich 24.12. und 31.12.) Tage Urlaub.
- Positives Arbeitsumfeld: Bei uns arbeiten Sie an hellen, ergonomischen Arbeitsplätzen und profitieren von kostenlosen Mitarbeiterparkplätzen sowie einem modernen Betriebsrestaurant.
- Ladesäulen, die auch für private Elektrofahrzeuge zu günstigen Konditionen genutzt werden können.
- Vorzüge eines Familienunternehmens: Flache Hierarchien und ein partnerschaftliches Arbeitsklima zeichnen unser Miteinander aus.
- Eine fundierte, strukturierte Einarbeitung mit Patenprogramm, Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten sowie regelmäßige Mitarbeitergespräche.
- Das kleine Extra: Neben einer betrieblich subventionierten Altersvorsorge, vermögenswirksamen Leistungen und Bikeleasing erhalten Sie eine Ticket-Plus-City-Karte (50 Euro pro Monat) sowie Einkaufsvergünstigungen über Corporate Benefits.

Ihre Ansprechpartnerin

Christiane Fölster

Referentin Rekrutierung

+49 2742 955 396

karriere@kleusberg.de

Standort

Olpe, Wissen-Wisserhof

Referenz

2025-0124