



MITARBEITER VERTRIEBSINNENDIENST (M/W/D)

RAUM FÜR VERANTWORTUNG:

Kundenberatung & Bedarfsklärung – verstehen, worauf es ankommt
Angebotserstellung & Verhandlung – Lösungen stimmig kalkulieren
Auftragsmanagement & Prozesssteuerung – alles im Fluss halten

- Sie nehmen Kundenanfragen auf, stellen gezielte Rückfragen und ermitteln, welche mobile Raumlösung wirklich passt
- Sie beraten fachlich fundiert, verständlich und erfassen alle Anforderungen vollständig
- Sie entwickeln Angebote aus festgelegten Leistungs- und Produktbausteinen, prüfen deren Kombination, kalkulieren die zugehörigen Preise zuverlässig und breiten dazu unterstützende visuelle Darstellungen für Angebotsunterlagen und interne Abstimmungen auf
- Sie führen eigene Preisverhandlungen innerhalb eines festgelegten Rahmens durch und begleiten Kunden bis zur Entscheidung
- Sie erfassen bestätigte Aufträge korrekt im System, pflegen alle relevanten Daten, behalten Fristen zuverlässig im Blick und stellen sicher, dass alle Informationen für die interne Weiterbearbeitung vollständig vorliegen
- Bei Bedarf greifen Sie aktiv zum Hörer, sprechen potenzielle Neukunden an und bauen neue Kontakte gezielt auf

RAUM FÜR IHRE STÄRKEN:

- Fundierte Basis – kaufmännisch und technisch versiert
Sie bringen eine kaufmännische Ausbildung mit, z. B. als Industriekaufmann, Kauffmann für

MITARBEITER VERTRIEBSINNENDIENST (M/W/D)

Büromanagement, Groß- und Außenhandelskaufmann oder Automobilkaufmann

- Sie haben bereits im Vertriebsinnendienst oder einer ähnlichen kundenorientierten Rolle gearbeitet, z. B. als Kundenbetreuer, Account Manager, Mitarbeiter Vertriebsinnendienst, Sales Specialist oder Inside Sales Manager
- Sie erklären unsere Produkte verständlich, hören aufmerksam zu und treten freundlich, klar und verbindlich aufKaufmännisches Verständnis & analytischer BlickSie kalkulieren sicher, entscheiden reflektiert und behalten wirtschaftliche Faktoren im Blick
- Sie schaffen schnell eine positive Gesprächsatmosphäre mit Kunden und drücken sich sicher sowie verständlich aus
- Sie organisieren sich zuverlässig, arbeiten proaktiv und behalten auch bei parallelen Aufgaben den Überblick
- Sie beherrschen ERP und CRM-Lösungen wie Sales Force, sind in Word und Excel versiert und lernen zusätzliche Programme schnell und zuverlässig

MITARBEITER VERTRIEBSINNENDIENST (M/W/D)

RAUM FÜR WERTSCHÄTZUNG:

- Befristeter Arbeitsvertrag
- moderner Arbeitsplatz, flexible Arbeitszeiten, Möglichkeit zum mobilen Arbeiten, kurze Entscheidungswege und ein offenes, kollegiales Arbeitsumfeld
- 30 Urlaubstage, zusätzlich bezahlte Freistellung an Heiligabend und Silvester sowie freie Tage an Brückentagen
- Sonderurlaub bei besonderen Lebensereignissen
- Elternzeit in allen Bereichen und Funktionen möglich
- Employee Assistance Program (EAP) – kostenlose Beratung bei privaten Herausforderungen
- Attraktives Gehalt (ohne Provision) inkl. Jahressonderzahlung
- Zusätzliche freiwillige Erfolgsbeteiligung am Unternehmenserfolg
- Regelmäßige Lohnanpassungen zur Abfederung der Inflation
- Monatlich 50 € steuerfrei als Tank- oder Einkaufsgutschein
- Vermögenswirksame Leistungen (VL) und bezuschusste Altersvorsorge
- Corporate Benefits – exklusive Mitarbeiterrabatte bei vielen Marken
- E-Bike-Leasing
- Kostenfreie Mitarbeiterparkplätze & E-Ladestationen
- Strukturierte Einarbeitung mit Patenprogramm, Weiterbildungsmöglichkeiten und echte Perspektiven für Ihre fachliche und persönliche Weiterentwicklung
- Regelmäßige Feedback- und Entwicklungsgespräche
- Starkes Team, das sich unterstützt, respektvoll zusammenarbeitet und eine vertrauensvolle Atmosphäre lebt
- Regelmäßige Firmenfeiern und Teamaktionen

Stabilität & Zukunft – sicher arbeiten im Familienunternehmen
Faire Vergütung & attraktive Extras – mehr als nur ein Gehalt
Entwicklung, Förderung und Teamkultur – wir stärken Ihre Stärken

Ihre Ansprechpartnerin

Gabi Greweling

Referentin Rekrutierung

+49 2742 955 509

karriere@kleusberg.de

Standort

Wissen-Wisserhof

Referenz

2025-0111