



## **ARCHITEKT / BAUINGENIEUR ALS VERTRIEBSINGENIEUR MODULARES BAUEN (M/W/D)**

### **RAUM FÜR VERANTWORTUNG:**

Wir suchen Sie zur Verstärkung unseres bestehenden Vertriebsteams in Hamburg: Kunden gewinnen & Netzwerke ausbauen Bedarfe verstehen & Projekte entwickeln Angebote gestalten & zum Abschluss führen

- Sie identifizieren neue Projekte, sprechen aktiv regionale Industrie- und Gewerbekunden, Architekten sowie öffentliche Auftraggeber oder Investoren an und bauen Ihr Netzwerk im Vertriebsgebiet (Hamburg, Schleswig-Holstein, Bremen, Niedersachsen, Mecklenburg-Vorpommern, Brandenburg und Berlin) kontinuierlich aus
- Sie vertreten KLEUSBERG auf Messen und Veranstaltungen, halten überzeugende Fachpräsentationen und positionieren unsere modularen Gebäude als zukunftsfähige Lösung
- Sie erfassen Kundenanforderungen präzise – vor Ort und telefonisch – und beraten kompetent zu schlüsselfertigen Bürogebäuden, Schulen und Kitas in Modulbauweise
- Sie entwickeln gemeinsam mit Fachplanern und internen Schnittstellen überzeugende technische und wirtschaftliche Konzepte
- Sie erstellen und kalkulieren Angebote eigenverantwortlich und behalten jede Phase zuverlässig im Blick – von der Anfrage bis zur Entscheidung
- Sie steuern das Angebots- und Projektteam, koordinieren externe Beteiligte und präsentieren Ihre Lösungen sicher auf Entscheider-Ebene
- Sie verhandeln professionell und führen Projekte erfolgreich bis zum Vertragsabschluss

**ARCHITEKT / BAUINGENIEUR ALS VERTRIEBSINGENIEUR MODULARES BAUEN (M/W/D)****RAUM FÜR IHRE STÄRKEN:**

— Fachlich sicher & praxisnah Sie bringen ein Studium in Architektur, Bauingenieurwesen oder Wirtschaftsingenieurwesen (Bau) oder vergleichbar mitSie haben mehrjährige Erfahrung im Vertrieb schlüsselfertiger Immobilien und begeistern sich für modulares BauenSie kennen sich in Kalkulation, Vertragsrecht und relevanten Normen aus und setzen Ihr Wissen gezielt für Ihre Projekte einVertriebsprofi mit Gespür für Kunden Sie entwickeln passgenaue Lösungen, überzeugen Entscheider und begleiten Projekte vom Erstkontakt bis zum VertragsabschlussSie arbeiten kundenorientiert, strukturiert und ergebnisfokussiert und behalten auch komplexe Aufgaben souverän im BlickTeamplayer & souverän im Auftreten Sie pflegen einen respektvollen, kooperativen Umgang mit Kunden, Kollegen und externen ProjektpartnernSie treten authentisch, verbindlich und überzeugend auf und repräsentieren KLEUSBERG mit LeidenschaftSie verfügen über exzellente Deutschkenntnisse (C1/C2) und sind bereit, Ihre Vertriebsregion aktiv zu bereisen

**ARCHITEKT / BAUINGENIEUR ALS VERTRIEBSINGENIEUR MODULARES BAUEN (M/W/D)****RAUM FÜR WERTSCHÄTZUNG:**

- Unbefristeter Arbeitsvertrag
- moderner Arbeitsplatz, flexible Arbeitszeiten, Möglichkeit zum mobilen Arbeiten, kurze Entscheidungswege und ein offenes, kollegiales Arbeitsumfeld
- 30 Urlaubstage, zusätzlich bezahlte Freistellung an Heiligabend und Silvester sowie freie Tage an Brückentagen
- Sonderurlaub bei besonderen Lebensereignissen
- Elternzeit in allen Bereichen und Funktionen möglich
- Employee Assistance Program (EAP) – kostenlose Beratung bei privaten Herausforderungen
- Attraktives Gehalt inkl. Weihnachts- und Urlaubsgeld
- Ansprechender Firmenwagen zur Privatnutzung
- Zusätzliche freiwillige Erfolgsbeteiligung am Unternehmenserfolg
- Regelmäßige Lohnanpassungen zur Abfederung der Inflation
- Monatlich 50 € steuerfrei als Tank- oder Einkaufsgutschein
- Vermögenswirksame Leistungen (VL) und bezuschusste Altersvorsorge
- Corporate Benefits – exklusive Mitarbeiterrabatte bei vielen Marken
- E-Bike-Leasing
- Kostenfreie Mitarbeiterparkplätze & E-Ladestationen
- Strukturierte Einarbeitung mit Patenprogramm, Weiterbildungsmöglichkeiten und echten Perspektiven für Ihre fachliche und persönliche Weiterentwicklung
- Regelmäßige Feedback- und Entwicklungsgespräche
- starkes Team, das sich unterstützt, respektvoll zusammenarbeitet und eine vertrauensvolle Atmosphäre lebt
- Regelmäßige Firmenfeiern und Teamaktionen

Stabilität & Zukunft – sicher arbeiten im Familienunternehmen  
Faire Vergütung & attraktive Extras – mehr als nur ein Gehalt  
Entwicklung, Förderung und Teamkultur – wir stärken Ihre Stärken

**Ihre Ansprechpartnerin****Christiane Fölster**

Referentin Rekrutierung

+49 2742 955 396

karriere@kleusberg.de

**Standort**

Hamburg

**Referenz**

2026-0007