



TECHNISCHER VERTRIEBSMITARBEITER IM AUSSENDIENST (M/W/D)

RAUM FÜR VERANTWORTUNG:

Sie lieben es, eigenständig zu arbeiten, neue Kunden zu gewinnen und Ihr Vertriebsgebiet – abhängig von Ihrem Lebensmittelpunkt im Norden oder Süden Deutschlands – gezielt zu entwickeln. Bei KLEUSBERG übernehmen Sie die Verantwortung für Ihre Region, gestalten Vertriebschancen aktiv und pflegen Ihre Kundenkontakte nachhaltig. Vertrieb aktiv gestalten & neue Kunden gewinnen

- Sie identifizieren aktiv neue Vertriebschancen für unseren Bereich ModuLine, recherchieren potenzielle Kunden – insbesondere im Bereich öffentlicher Auftraggeber – und entwickeln Ihr Verkaufsgebiet strategisch weiter.
- Sie reisen bundesweit und beraten Kunden professionell, erkennen Bedarfe frühzeitig und bereiten alle Informationen für den Innendienst auf – persönlich, online oder auf Messen.
- Sie überzeugen Kunden mit maßgeschneiderten Lösungen und begleiten Projekte über alle Phasen hinweg.
- Sie stimmen sich eng mit Fachplanern, Architekten und internen Teams ab, um eine reibungslose Umsetzung sicherzustellen.
- Sie arbeiten eng mit dem Innendienst zusammen und koordinieren Ihre Vertriebsaktivitäten KLEUSBERG weit mit den Kollegen auch anderer Geschäftsbereiche

RAUM FÜR IHRE STÄRKEN:

- Selbstständig, kundenorientiert & teamfähig Sie verfügen über ein abgeschlossenes Studium, z. B. in Bauingenieurwesen, Wirtschaftsingenieurwesen (Bau), Architektur, Haustechnik oder einen vergleichbaren technischen Studiengang mit Vertriebsschwerpunkt – oder über eine technische oder kaufmännische Ausbildung

TECHNISCHER VERTRIEBSMITARBEITER IM AUSSENDIENST (M/W/D)

mit baunaher Ausrichtung, z. B. als Bautechniker:in, Bauzeichner:in, Industriekaufmann/-frau oder vergleichbare Qualifikation Sie bringen Erfahrungen als Vertriebsmitarbeiter, Außendienstmitarbeiter, Key Account Manager, Technischer Vertriebsberater, Bauleiter oder Projektleiter mit Vertriebserfahrung mit Sie arbeiten selbstständig, zielgerichtet und eigenverantwortlich und gehen proaktiv auf neue Kunden zu Sie sind ein Teamplayer, stimmen sich eng mit dem Innendienst und anderen Geschäftsbereichen ab und treten verbindlich, sicher und professionell auf Sie sind sicher im Umgang mit MS Office, arbeiten routiniert mit digitalen Tools Sie bringen eine hohe Reisebereitschaft mit und scheuen sich nicht vor Übernachtungen, um Ihre Kunden optimal zu betreuen

RAUM FÜR WERTSCHÄTZUNG:

- Unbefristeter Arbeitsvertrag
- moderner Arbeitsplatz, flexible Arbeitszeiten, Möglichkeit zum mobilen Arbeiten, kurze Entscheidungswege und ein offenes, kollegiales Arbeitsumfeld
- 30 Urlaubstage, zusätzlich bezahlte Freistellung an Heiligabend und Silvester sowie freie Tage an Brückentagen
- Sonderurlaub bei besonderen Lebensereignissen
- Elternzeit in allen Bereichen und Funktionen möglich
- Employee Assistance Program (EAP) – kostenlose Beratung bei privaten Herausforderungen
- Attraktives Gehalt inkl. Weihnachts- und Urlaubsgeld
- Ansprechender Firmenwagen zur Privatnutzung
- Zusätzliche freiwillige Erfolgsbeteiligung am Unternehmenserfolg
- Regelmäßige Lohnanpassungen zur Abfederung der Inflation
- Monatlich 50 € steuerfrei als Tank- oder Einkaufsgutschein
- Vermögenswirksame Leistungen (VL) und bezuschusste Altersvorsorge
- Corporate Benefits – exklusive Mitarbeiterrabatte bei vielen Marken
- E-Bike-Leasing
- Betriebsrestaurant
- Kostenfreie Mitarbeiterparkplätze & E-Ladestationen
- Strukturierte Einarbeitung mit Patenprogramm, Weiterbildungsmöglichkeiten und echte Perspektiven für Ihre fachliche und persönliche Weiterentwicklung
- Regelmäßige Feedback- und Entwicklungsgespräche

TECHNISCHER VERTRIEBSMITARBEITER IM AUSSENDIENST (M/W/D)

- starkes Team, das sich unterstützt, respektvoll zusammenarbeitet und eine vertrauensvolle Atmosphäre lebt
- Regelmäßige Firmenfeiern und Teamaktionen

Stabilität & Zukunft – sicher arbeiten im Familienunternehmen
Faire Vergütung & attraktive Extras – mehr als nur ein Gehalt
Entwicklung, Förderung und Teamkultur – wir stärken Ihre Stärken
Regelmäßige Firmenfeiern und Teamaktionen

Ihre Ansprechpartnerin

Gabi Greweling

Referentin Rekrutierung

+49 2742 955 509

karriere@kleusberg.de

Standort

Bundesweit

Referenz

2026-0010